VOORSTEL · LEASE-CONFIGURATOR

Van werkend prototype naar een live lease-configurator

Wij stellen voor de lease-configurator in drie stappen naar productie te brengen: **v1** werkend prototype (ligt er), **v1.2** omzetten naar Ruby on Rails in jullie codebase en **v1.3** de prijzen uitlezen en de data herstructureren. Een koppeling met MHC voor de exacte prijs is een logisch tweede project.

PROTOTYPE	ROUTE NAAR LIVE	INVESTERING
Gereed en klikbaar	**3 fases, 3 akkoordmomenten**	**€ 4.000 · 3 weken**

AANLEIDING

De medewerker kiest zelf, binnen de regeling van de werkgever

Bij De Beste Lease Deal stelt een werkgever een leaseregeling op voor zijn medewerkers: looptijd, kilometers per jaar, maximaal budget en soms vaste merken of brandstof. De medewerker moet daarbinnen een auto kiezen. Nu kan dat op twee manieren: direct een exacte prijs opvragen via MHC (de leaseclub), of eerst een inschatting en later de echte prijs.

De configurator maakt die tweede route zelfbedienend. De medewerker beantwoordt eerst vijf korte vragen en krijgt een persoonlijk advies. Daarna ziet hij direct welke auto's in zijn regeling passen, met een richtprijs per maand. Pas als hij een keuze heeft gemaakt, vragen we de exacte prijs op. Dat scheelt jullie team uitzoekwerk en zet de medewerker sneller in de salesfunnel.

WAT ER AL LIGT

Het prototype werkt van profiel tot keuze

Het prototype (v1) werkt end-to-end in de browser, ook op mobiel. Het is gebouwd als ontwerp: het laat zien hoe de configurator moet voelen, nog los van jullie systemen.

Stap 1

Leaseprofiel

De werkgever legt de regeling vast. Wat is vastgelegd, ziet de medewerker niet meer als filter.

- Looptijd en km per jaar
- Budget met marge van 0, 10 of 20%
- Transmissie, brandstof, merken

Stap 2 Keuzehulp

Jouw wensen

De medewerker beantwoordt vijf korte vragen en krijgt advies.

- Ritten, laden, gezin, trekhaak en wat hij belangrijk vindt
- Match-score per auto
- Top 3 met uitleg waarom hij past

Stap 3

Auto kiezen

De medewerker zoekt binnen zijn regeling, gesorteerd op beste match.

- Prijs groen binnen budget, oranje tot +10%, rood tot +20%
- Filters op onder meer actieradius en trekgewicht
- 2 tot 3 auto's naast elkaar vergelijken

Stap 4

Details

De medewerker bekijkt een auto en kiest de uitvoering die past.

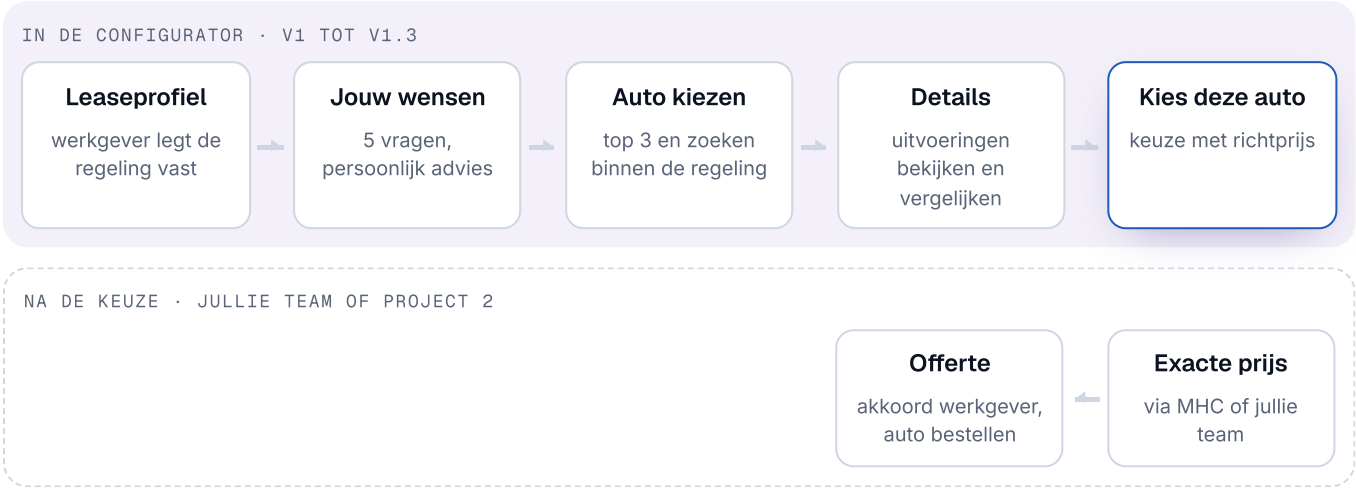
- Budgetruimte en kerngegevens
- Gemarkeerde verschillen tussen uitvoeringen
- Uitvoeringen naast elkaar

ⓘ De richtprijzen komen nu uit een openbare demobron, die niet officieel is en zonder aankondiging kan veranderen. In v1.3 vervangen we die door prijzen die we zelf uitlezen en opslaan.

DE KLANTREIS

Pas na de keuze is er werk voor jullie team

De werkgever stelt de regeling één keer in. Daarna regelt de medewerker alles zelf, van zijn wensen tot en met zijn keuze; pas dan volgt de exacte prijs, via jullie team of in project 2 via MHC.



AANPAK

Drie fases, elk met een akkoordmoment

Na elke fase beslissen jullie of we doorgaan. MHC volgt als apart project, omdat het afhangt van wat MHC technisch aanbiedt.



v1 Prototype	Het ontwerp zoals het nu klikbaar is. Dit is de basis voor de demo en voor de definitieve offerte.
v1.2 Rails	We bouwen de configurator opnieuw op in Ruby on Rails, volgens de conventies van jullie codebase. Prijzen ophalen gaat server-side; we leveren op de testomgeving op.
v1.3 Prijzen en data	We lezen de prijzen uit en herstructureren de data, zodat de configurator niet meer van de demobron afhangt. Optioneel laden we video's per model in, als daar een goede bron voor is. Daarna gaat hij live.

INVESTERING EN PLANNING

€ 4.000 en 3 weken van akkoord tot live

In totaal **€ 4.000 excl. btw**. Van akkoord tot live is de doorlooptijd **3 weken** voor v1.2 en v1.3 samen.

FASE	OPLEVERING	DOORLOOPTIJD	INVESTERING EXCL. BTW
v1 Interactief design	Klikbaar ontwerp: profiel, zoeken, detail en vergelijken	Gereed	€ 500
v1 Wensenlogica	Keuzehulp: vijf vragen, match-score en top 3	Gereed	€ 500
v1.2 Ruby on Rails	Configurator als Rails-onderdeel op de testomgeving	3 weken samen	€ 2.000
v1.3 Prijzen en data	Prijzen uitlezen en data herstructureren		€ 1.000
Optioneel: video's	Video's per model inladen, mits er een goede bron is	In overleg	In overleg
Project 2 MHC	Exacte prijs en offerte via MHC	Na onderzoek	Aparte offerte
Totaal	**v1 tot en met v1.3**	**3 weken**	**€ 4.000**

VOLGENDE STAPPEN

Zo gaan we verder

- [ ] Demo van het prototype en feedback verwerken — Floris + Effiflow
- [ ] Toegang tot codebase en testomgeving regelen (bijlage A) — De Beste Lease Deal
- [ ] Technische intake: stack, hosting, deploy — Beide
- [ ] Definitieve offerte voor v1.2 en v1.3 — Effiflow
- [ ] Verkennend gesprek met MHC over een koppeling (bijlage B) — Project 2

Klaar voor de volgende stap?

Na akkoord op dit voorstel en toegang tot de codebase plannen we de technische intake en sturen we de definitieve offerte.

Paco
Effiflow

BIJLAGE A · VAN JULLIE NODIG

Toegang tot de codebase en een testomgeving

Zonder die toegang kunnen we niet inschatten hoe de configurator in de bestaande code past. Daarom is dit het eerste akkoordmoment.

WAT	WAAROM	NODIG VOOR
Toegang tot de codebase	Opbouw, conventies en bestaande modellen leren kennen	v1.2
Testomgeving met testdata	Veilig bouwen en testen zonder de live site te raken	v1.2 en v1.3
Vaste technische contactpersoon	Vragen over hosting, deploy en code review	v1.2 en v1.3
Hoe regelingen nu worden vastgelegd	Bepalen hoe het leaseprofiel aansluit op wat er al is	v1.2
Besluit over de prijsbron	Welke prijzen we uitlezen in plaats van de demobron	v1.3
Bron voor video's (optioneel)	Alleen als er per model een goede, bruikbare bron is	v1.3

BIJLAGE B · VERVOLG, PROJECT 2

Koppeling met MHC voor de exacte prijs

Na v1.3 kan de configurator de exacte prijs automatisch ophalen bij MHC, zodat de medewerker niet meer hoeft te wachten tot iemand hem uitrekent.

Wat het oplevert

Na "Kies deze auto" een exacte maandprijs, en een offerte die de werkgever kan goedkeuren.

Mogelijk ook

Richtprijzen zelf uit MHC halen, zodat de demobron helemaal verdwijnt.

Eerst uitzoeken

Of MHC een API of koppeling heeft, welke gegevens nodig zijn en wat de voorwaarden zijn. Daarna volgt een aparte offerte.